

# お客様アンケート



この度は私共にてマイホームご購入のお手伝いをさせて頂き、大変光栄に存じ上げます。

お手数ですが、今後のサービス向上の為、アンケートにご協力お願い申し上げます。

御解答・御返送いただけましたら、些少ですが粗品(クオカード等)も御準備しております。

お名前	T様		
ご契約物件	杭全5丁目		
ご契約日	H27.6.28	担当者名	雨崎 洋士

## Q1. 住宅購入前のご準備についてお伺いいたします

a: 『マイホームを持とう』と決意をした理由はどのようなことでしたか。

決定的なきっかけやタイミングなどありましたか。

(不便さを感じた・結婚・転勤・同居・親に勧められたなど)

前住居に不便さを感じた。

b: どのような要望をお持ちでしたか。

リビングに収納をたくさん造りたかった。

c: マイホーム購入にあたり心配していた点はどんなことですか。

建築の構造・仕様等。

d: 他に検討した物件はありましたか。

2-3. ありましたが。

E: 他の不動産業者は何件足を運ばれましたか。  
また、その不動産会社はなぜ選ばれなかった理由は何ですか。

2ヶ所。  
仕様が悪く、何ともおぼろしい。

F: モデルルームや住宅展示場など見に行かれましたか。  
また、どのように情報収集はされていましたか。

( 行きたが、向取りのエリア。  
内装、色合いの良し。 )

G: 弊社を知ったきっかけは何ですか。

新聞折込広告 / ダイレクトメール / 無料配布のタウン情報誌 / インターネット / 住宅情報誌  
来店 / 看板をみて / 友人・知人より / その他 ( )

理屈をみて。

H: 数ある不動産業者の中からはなぜ当社を選ばれたのか。

その理由と、お客様の住宅購入ストーリーをお聞かせ下さい！

(当社との出会いのきっかけ、決め手になったポイント、等いくつかでもお願いします。)

友人の紹介 R. 評判が良かった。

## Q2. 物件にお住まいになられるまで、引き渡し後についてお伺いいたします

a: ご契約から引き渡しまでの間、又は引き渡し後、不満や不安を感じたことは  
ありませんでしたか。また、良かった点がありましたか。

工事の遅れ、予定が遅れた事..

b: 『こんなこともしたかった』と思われることはありますか。

特になし。

C: 現在入居されていかがですか。要望は満たされましたか。

90%ほど。要望は満たしております。

D: 一番気に入っているところはどこですか。なぜ、気に入っていますか。

ラベキ。70-セント。ベランダ。木廻り。  
たすけたら。

E: 両親、親戚、ご友人を御招待されましたか。その方達のお声はどうでしたか。

皆、感じが良くて  
喜んでくれた。

F: ここで暮らしていく中で、今後の夢や願望があれば教えてください。

特になし。

Q3. 担当させて頂きました弊社営業についておたずね致します。

a: 担当営業マンの対応はどうでしたか？

とても不満    やや不満    どちらでもない    やや満足    大体満足    とても満足

b: 担当営業について気のついた点があれば何でも書き下さい。

(例: 分からない部分に回答してくれた、他社との違いを感じた、等いくつかもお願いします！)

#### Q4. 当社についておたずね致します。

a: 当社全体についての評価は如何でしたか？

とても不満    やや不満    どちらでもない    やや満足    **大体満足**    とても満足

--	--	--	--	--	--

b: 評価の理由、その他、気のついた点・要望等があれば何でもお書きください。

#### Q4. 最後にズバリ！！

御友人やご家族が家を探す際、当社を紹介したいと思いませんか。

**YES** or NO

宜しければ、その理由をお聞かせ頂ければ反省、又継続し営業に役立たせたいと存じます。

- 1 安心して、紹介出来る。
- 2 値段は高くても、良い物を送っている。
- 3
- 4
- 5

ご協力ありがとうございました。

今後とも、お客様にご満足いただけるよう、サービス向上に向けて社員一同頑張っております。

これからも、お客様の一生のサポート役として宜しくお願い致します。

Centyry 21 新星不動産販売  
東大阪市荒川3丁目5番13号  
代表取締役      井之上 浩

